

Transformer le défi du **BREXIT** en un avantage concurrentiel



LE BREXIT EN BREF :

- 23 juin 2016, le Royaume-Uni décide de quitter l'UE
- Terme mis à 40 ans de participation à l'UE
- Abandon de 25 ans de marché commun et l'équivalent de 759 pactes commerciaux

CONSÉQUENCES :

- › Changements conséquents dans le commerce mondial – liés principalement aux nouvelles **règlementations commerciales et contraintes douanières**.
- › Obligation générale de diligence entraînant une **révision des processus & procédures, pouvant impacter les performances financières**.
- › **Nouveaux scénarios concernant les droits de douane et les réglementations commerciales** pour les entreprises transportant des marchandises à partir du R-U/vers le R-U.



RISQUES POUR LES ENTREPRISES DE L'UE ET DU R-U :

- › **Perturbations et retards** dans les supply chains
- › **Formalités administratives** entraînant des retards à tous les niveaux et une hausse des coûts
- › Gestion du Brexit mobilisant de nombreuses ressources et du temps, et **augmentant le risque de non-conformité**
- › Environnement commercial incertain rendant **la planification difficile**
- › **Hausse des taxes et droits de douane**
- › Nouvelles contraintes relatives aux **normes et aux essais de produits**
- › **Impact sur les relations** avec les clients, les fournisseurs & les partenaires logistiques
- › **Impact sur les contrôles à l'exportation**



OPPORTUNITÉS :

01

Nouvel Accord de Libre Échange (ALE) entre l'UE et le R-U pour assurer **des droits de douane nuls et une diminution des frictions commerciales**



02

Possibilité d'union **douanière et d'intégration dans le marché unique** plus poussées



03

Facilitation des échanges préférentiels à travers l'expansion de la zone de cumul, en vue d'inclure le R-U



04

Nouvelles réglementations **avec des impacts positifs sur les activités d'import / export**



05

Focus sur la sécurité de la supply chain et importance de la confiance commerciale, **poussant les entreprises à assurer un meilleur niveau de conformité**



Comment optimiser les éventuelles opportunités avec le Brexit ?



ASSURER LA CONFORMITÉ

Tenir vos équipes informées sur tous les aspects réglementaires au fur et à mesure des évolutions en cours.



IDENTIFIER LES RISQUES

Identifier activement les risques potentiels de la supply chain liés au Brexit.

DIGITALISER ET AUTOMATISER VOTRE SUPPLY CHAIN

REVOIR LES PROCESSUS

Revoir les processus de fabrication et ceux de la supply chain afin de réduire les perturbations et maximaliser les avantages.



OBTENIR UNE VISIBILITÉ DE BOUT EN BOUT

Du sourcing à la livraison, identifier les risques de la supply chain et modéliser l'impact en digitalisant la supply chain.



RECHERCHER DES ÉCONOMIES

Identifier de possibles économies relatives aux droits de douanes, en utilisant les accords commerciaux existants et ceux à venir avec le R-U.



OPTIMISER LES ALE

Automatiser la classification de vos produits et les règles de détermination de l'origine pour tirer parti de tous les accords commerciaux.



PROCHAINES ÉTAPES →

Téléchargez plus [de ressources](#) ou contactez-nous pour savoir comment nous pouvons vous aider à répondre à vos besoins en matière de gestion du commerce international.